

Business Developer

Jade Synergies

Jade Synergies is een joint-venture tussen Quares en TINC Development Partners (TDP). De partners integreren jarenlange ervaring in duurzaam vastgoedbeheer met expertise in infrastructuurbeleid en -investeringen.

Jade Synergies biedt gebruikers en eigenaars van bedrijfsgebouwen een nieuwe manier om te investeren in technische installaties – zoals verlichting, airconditioning, verwarming, koeling en perslucht – met als doel het verlagen van operationele kosten en het opwaarderen van gebouwen. De investeringen worden gerealiseerd door Jade Synergies via derde-partij financiering en blijven off-balance voor de klant.

In een eerste fase zal Jade Synergies zich richten op de Benelux-markt.

Doel van de functie

Verantwoordelijk voor het detecteren, creëren en verzilveren van commerciële opportuniteiten, door de producten van Jade Synergies op een aantrekkelijke en kwalitatieve manier te vertegenwoordigen in de markt, ten einde het marktaandeel te doen groeien en de organisatiedoelstellingen te verwezenlijken.

Verantwoordelijk voor het identificeren, kwalificeren en ontwikkelen van klanten relaties en commerciële netwerken op lange termijn.

Taken

- a. Verantwoordelijk voor de realisatie van de afgesproken target door nieuwe klanten/projecten aan te brengen
- b. Onderzoekt bijkomende opportuniteiten om nieuwe producten aan te bieden aan bestaande of nieuwe klanten
- c. Is verantwoordelijk voor het creatief benaderen van nieuwe doelgroepen en het organiseren en opvolgen van allerhande acties die leiden tot nieuwe leads en het afsluiten van nieuwe contracten
- d. Bouwt het Jade Synergies netwerk uit
- e. Identificeert de klantenbehoeften en de kritieke succesfactoren ten einde er voor te zorgen dat alle factoren effectief vervuld zijn om de klant ertoe aan te zetten voor Jade Synergies te kiezen
- f. Onderhoudt frequente contacten met klanten en/of prospecten ten einde een lange termijn relatie uit te bouwen

- g. Blijft op de hoogte van de evoluties binnen het vakgebied
- h. Volgt de projecten na afsluiting van het contract tot de realisatie verder op. Blijft zo het aanspreekpunt van de klant tot de oplevering van het project
- i. Gebruikt de interne tools om alle nuttige informatie op te slagen en te delen binnen Jade Synergies

Profiel

- Bachelor niveau
- Min. 2 jaar ervaring vereist als Business Developer
- Zeer goede kennis van Nederlands
- Vlotte kennis van Frans en Engels
- Sterke commerciële en overtuigingsvaardigheden
- Vlot en verzorgd voorkomen
- Kennis Microsoft Office

Draagwijdte

- Rapporteert aan de Directors van Jade Synergies
- Geeft geen leiding

Wij bieden

- Een uitdagende job
- Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden
- Een unieke kans om in mee te groeien in een nieuw bedrijf volledig ondersteund door twee solide aandeelhouders. De beoogde energie efficiëntie markt biedt veel potentieel voor zowel Jade Synergies als zijn werknemers
- De kans om een bijdrage te leveren aan de economische groei vanuit duurzaamheid