

Senior Business Developer: Functie beschrijving

Jade Synergies

Jade Synergies is een product van Quares (Quality Real Estate Services), reeds jaren actief in vastgoedbeheer via de divisies Property, Facility & Park Management. Daarnaast heeft Quares eveneens een toppositie verworven in het investeren in vastgoed en aanverwante infrastructuur en dit via hun al of niet beursgenoteerde vastgoedfondsen.

Quares maakt via Jade Synergies energiebesparende en milieuvriendelijke oplossingen toegankelijk voor bedrijven die duurzaamheid willen laten renderen. De projecten worden actief beheerd door een ervaren team van vastgoed- en infrastructuurprofessionals, opererend vanuit de hoofdzetel in Antwerpen.

Jade Synergies verbetert via energiebesparende en milieuvriendelijke oplossingen technische installaties met een duurzame besparing als resultaat. De investeringen worden gerealiseerd door Jade Synergies via derde-partij financiering en blijven off-balance voor de klant. Zo kan het bedrijf haar investeringen vroeger laten gebeuren zonder risico.

In een eerste fase zal Jade Synergies zich richten op de Benelux-markt.

Doel van de functie

Verantwoordelijk voor het detecteren, creëren en verzilveren van commerciële opportuniteiten, door de producten van Jade Synergies op een aantrekkelijke en kwalitatieve manier te vertegenwoordigen in de markt, ten einde het marktaandeel te doen groeien en de organisatiedoelstellingen te verwezenlijken.

Verantwoordelijk voor het identificeren, kwalificeren en ontwikkelen van klanten relaties en commerciële netwerken op lange termijn.

Taken

- a. Verantwoordelijk voor de realisatie van de afgesproken target door nieuwe klanten/projecten aan te brengen
- b. Onderzoekt bijkomende opportuniteiten om nieuwe producten aan te bieden aan bestaande of nieuwe klanten
- c. Is verantwoordelijk voor het creatief benaderen van nieuwe doelgroepen en het organiseren en opvolgen van allerhande acties die leiden tot nieuwe leads en het afsluiten van nieuwe contracten
- d. Bouwt het Jade Synergies netwerk uit

- e. Identificeert de klantenbehoeften en de kritieke succesfactoren ten einde er voor te zorgen dat alle factoren effectief vervuld zijn om de klant ertoe aan te zetten voor Jade Synergies te kiezen
- f. Onderhoudt frequente contacten met klanten en/of prospecten teneinde een lange termijn relatie uit te bouwen
- g. Blijft op de hoogte van de evoluties binnen het vakgebied
- h. Volgt de projecten na afsluiting van het contract tot de realisatie verder op. Blijft zo het aanspreekpunt van de klant tot de oplevering van het project
- i. Gebruikt de interne tools om alle nuttige informatie op te slaan en te delen binnen Jade Synergies inclusief correcte overdracht van informatie aan het technisch team
- j. Biedt vanuit eigen ervaring steun bij marketing en opleiding
- k. Maakt deel uit van de werkgroep R&D

Profiel

- Bachelor niveau of gelijkwaardig
- Min. 5 jaar ervaring vereist als Business Developer
- Interesse in duurzaamheid en energie-efficiëntie
- Zeer goede kennis van Nederlands
- Vlotte kennis van Frans en Engels
- Sterke commerciële en overtuigingsvaardigheden
- Vlot en verzorgd voorkomen
- Kennis Microsoft Office

Draagwijdte

- Rapporteert aan de Director van Jade Synergies
- Ondersteunt de uitbouw van het salesteam

Wij bieden

- Een uitdagende job
- Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden
- Een unieke kans om in mee te groeien in een nieuw bedrijf volledig ondersteund door een solide aandeelhouder. De beoogde energie efficiëntie markt biedt veel potentieel voor zowel Jade Synergies als zijn werknemers
- De kans om een bijdrage te leveren aan de economische groei vanuit duurzaamheid

Contactgegevens

Ter attentie van Freddy Hoorens, Director Jade Synergies

E-mail: info@jadesynergies.com